

## Vào nhà thầu ng ch a b nh không h i tr c chi phí, có ngày v n !

T&#225;c Gi&#7843;: Đinh Quát/Ng i Vi t  
Th&#7913; T&#432;:, 22 Th&#225;ng 8 N&#259;m 2012 04:59

---

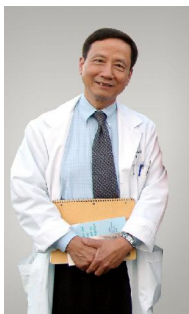
“Tán gia b i s n, m t nhà, m t c a nh không.”

Thông th ng, khi mu n mua cái xe, s a ngôi nhà, ng i ta luôn luôn đ h i giá c . V y mà khi ph i vào nhà th ng ch a b nh, m y ai ch u khó tìm hi u chi phí s ph i tr cho đ ch v y t này, đ r i khi nh n đ c hóa đ n b nh vi n g i m i “m t v ía” vì s ti n nhi u quá m c t ng!

Đi n hình là câu chuy n c a ông Jeffrey Rice đ c nêu trên t p chí Reader's Digest s phát hành gi a Tháng Tám, 2012.

Con trai ông Rice c n vào nhà th ng đ gi i ph u gót chân. Ông g i cho m t bác sĩ ch nh hình n i ti ng t i m t b nh vi n St. Louis ti u bang Missouri đ xin h n và nêu m t câu h i: chi phí bao nhiêu. Câu tr i: 37 ngàn đô la. Choáng ng i vì s ti n quá nhi u, ông Rice - bác sĩ quang tuy n và cũng là giám đ c m t công ty chuyên giúp khách hàng so sánh giá c các đ ch v y t là Healthcare Blue Book - h i v n i: n u là h i viên “network discount” thì có đ c gi m giá không? Yes, và chi phí gi i ph u t t xu ng còn kho ng t 15 ngàn đ n 25 ngàn đô la. Bác sĩ Rice h i v bác sĩ ch nh hình, r ng v bác sĩ này có làm gi i ph u t i m t “outpatient center” (trung tâm y t ngoài b nh vi n) nào không? Câu tr i là có và giá c đ gi i ph u chân cho c u con trai c a ông Rice ch c n \$1,515 n u làm t i “outpatient center” c a v bác sĩ ch nh hình.

Bác Sĩ Jeffrey Rice nói v i phóng viên t Reader's Digest “ch c n hai ba cú phone, th là đang t \$37 ngàn, chi phí t t xu ng g n 90% ch c n \$1,515 mà thôi.”



Vào nhà thông gia bệnh không hỏi trước chi phí, có ngày vỡ nợ!

T&#225;c Gi&#7843;: Đinh Quát/Ng&#i Vi&t  
Th&#7913; T&#432;,, 22 Th&#225;ng 8 N&#259;m 2012 04:59

---

**Bác Sĩ Phạm Đăng Long C, giám đốc Trung Tâm Y Tế Bolsa. (Hình: Đinh Quát/Ng&#i Vi&t)**

Gi&i thích v& con s& cách bi&t l&n lao này, Bác Sĩ Phạm Đăng Long C, giám đốc Trung Tâm Y Tế Bolsa ở Quận Cam-California nói v&i Ng&#i Vi&t: “Lúc nào gi&i ph&u t&i outpatient center cũng r& h&n t&i b&nh vi&n. Lý do đ& hi&u là vì thành l&p m&t outpatient center ít chi phí và ít ph&c t&p h&n là m&t phòng m& t&i b&nh vi&n, nên giá tính m&t ca gi&i ph&u ph&i r& h&n b&nh vi&n r&t nhi&u.” Riêng t&i outpatient center thu&c Trung Tâm Y Tế Bolsa thì ch& gi&i h&n trong m&t s& ca gi&i ph&u nh& ph& n& hi&m mu&n, b&u ng&c nh&, tr& ngo&i, nên chi phí không n&ng nh& các tr&ng h&p gi&i ph&u l&n ở b&nh vi&n, Bác Sĩ C cho bi&t.

Phóng viên báo Reader's Digest tìm g&p ông Murray Askinazi, giám đốc Lawrence Hospital Center ở Bronxville-New York và đ& c ông gi&i thích, “b&nh vi&n tính giá m&t ca gi&i ph&u đ&a trên nhi&u y&u t&, g&m ti&n mua ho&c thuê máy móc, ti&n trang ph&c cho bác sĩ và y tá phòng m&, ti&n tr& cho nhân viên hành chánh, ti&n đi&n, ti&n máy l&nh, ti&n lau chùi, v.v...”

Theo con s& c&a t& ch&c Archives of Internal Medicine công b& vào Tháng T& v&a qua, m&t ca m& c&p c&u đau ru&t đ& t&i 289 trung tâm y t& và b&nh vi&n ở California là t& 1,529 đô la đ&n 183 ngàn đô la. Riêng t&i Vùng V&nh San Francisco, giá trung bình m&t ca m& ru&t đ& là 172 ngàn đô la.

M&t bác sĩ g&c Vi&t chuyên khoa gi&i ph&u hi&n đang hành ngh& t&i Quận Cam - không mu&n nêu tên trên báo - nói v&i Ng&#i Vi&t, đ&ng quên là b&nh vi&n bu&c ph&i nh&n nh&ng b&nh nhân c&n c&p c&u mà không có b&o hi&m, ho&c nh&ng ng&#i không ch&u thanh toán chi phí sau khi xu&t vi&n nên các nhà thông gia ph&i tính toán sao đ& “cân b&ng nh&ng th&t thoát đó.” Bác Sĩ Murray Askinazi thì nói th&ng, m&t ph&n s& ti&n th&t thu đó, b&nh vi&n s& bù l& b&ng cách “đ& lên vai nh&ng ng&#i có b&o hi&m.”

Tr& l&i ph&ng v&n c&a t& Reader's Digest, Bác Sĩ Epperly chuyên gi&i ph&u các b&nh đ&ng ru&t nói r&ng đ&ng đ& l&i cho bác sĩ v& nh&ng chi phí b&nh vi&n; vì bác sĩ ch& làm công vi&c chuyên môn. “Nhi&m v& c&a tôi là lu&n m&t t&ng soi vào quan sát ru&t b&nh nhân và tôi không h& bi&t là b&nh nhân s& ph&i tr& bao nhiêu ti&n cho ca m&,” Bác Sĩ Epperly nói.

## Vào nhà thông tin của bạn không hỏi trước chi phí, có ngày nào!

T&#225;c Gi&#7843;: Đinh Quát/Ng&#225;i Vi&#225;t  
Th&#7913; T&#432;, 22 Th&#225;ng 8 N&#259;m 2012 04:59

---

Vấn đề là cách nào biết trước chi phí mất ca mổ? Kinh nghiệm của Bác Sĩ Jeffrey Rice cho thấy, đừng ngần ngại đi đến thoả thuận với nhân viên về số tiền mà nhân viên phải thanh toán. “Nếu nhân viên không trả lời thì đó là một dấu hiệu là chi phí của họ cao; và sau một vài cú phone đầu giá vài nhân viên khác nhau, chúng ta đã có thể có câu trả lời,” Bác Sĩ Rice nói.

Tổ chức Healthcare Blue Book cho biết rất nhiều người xem thông tin khi nhận một hóa đơn nhân viên; và sau đây là vài lời khuyên của tổ chức này:

Chú ý bao giờ quảng hóa đơn nhân viên vào thùng rác vì thấy số tiền quá lớn; hoặc phải tránh né không mua một đơn thuốc hóa đơn. Coi chừng, Healthcare Blue Book cảnh báo, hành xử như vậy có thể biến nhân viên thành “collection agency” đòi tiền và hậu quả là một “thảm họa” (disaster).

The U.S. Department of Health & Human Services có website cho dùn về các tổ chức vô lợi ích giúp tìm kiếm các cơ quan chính phủ phải trả tiền cho họ về các khoản của ngân tiểu bang; giúp làm đơn phàn nàn bác sĩ tòa án về các hóa đơn “over charge” của nhân viên; và cung cấp những hình thức biết cần thiết để báo về quy trình của nhân viên.

Các tổ chức khác cũng sẵn sàng giúp đỡ nhân viên: Medical Billing Advocates of America, Patient Advocate Foundation, Advocate for Patients with Chronic Illness.

Và cuối cùng, Reader's Digest cảnh báo “ai là những người bị vạ nọ vì khánh kiện tài sản:

-62% những người vạ nọ là vì phải bán tài sản để trả chi phí nhân viên.

-Từ năm 2001 đến 2007, số người vạ nọ vì phải trả chi phí nhân viên tăng 50%.

-38% những gia đình bị vạ nọ, vì trong nhà có người mất việc hoặc xin nghỉ làm nên không có báo hiểm xã hội để trả cho các chi phí nhân viên.

## Vào nhà hàng chớ a bớ nh không hớ i trớ c chi phí, có ngày vớ nớ !

T&#225;c Gi&#7843;: Đinh Quát/Ng&#225;i Vi&#225;t

Th&#7913; T&#432;:, 22 Th&#225;ng 8 N&#259;m 2012 04:59

---

Vớ bác sĩ gớ c Vi&#225;t ớ Qu&#225;n Cam không mu&#225;n nêu tên cũng nh&#225;c nh&#225; mớ i ng&#225;i cớ n phớ i có bớ o hi&#225;m sớ c kh&#225;e; vì có tài sớ n mà tớ i lý do nào đó không chớ u bớ ti&#225;n mua bớ o hi&#225;m sớ c kh&#225;e thì đớ n lúc phớ i vào bớ nh vi&#225;n chớ a trớ , lúc đó mớ i thớ y cái giá phớ i trớ đớ t vô cùng. Ông nhớ n mớ nh: “Tán gia bớ i sớ n, mớ t nhà, mớ t cớ a nh&#225; không.”